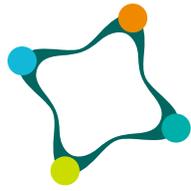


Praxipharm

Accompagner votre développement, nourrir vos compétences

Catalogue des formations





Praxipharm

Une entreprise GD Com Group

ACE

AQUA FORM

BK
EVENT

MAISON
DAVOISE

malip

PACK EAST
PRODUCTION & LOGISTIQUE

PARCOME **PP** PARIS

PAVAGEAU
communication par l'objet depuis 1974

Splayce
Personnaliser, animer, fidéliser

Splayce®

swimming
pool

WISEPACK

GDCom group réunit **13 filiales à travers le monde**, des structures issues de différents horizons, avec chacune leurs expertises, leurs différences, leurs expériences.

Toutes portées par une ambition commune : **l'enchantement client, sous toutes ses expressions.**



Qui sommes-nous ?



Une entreprise de **services**, qui propose depuis **plus de 15 ans** aux **équipes officinales** et aux **acteurs de l'écosystème officinal** (groupements, grossistes, laboratoires) des prestations de **formation** pour améliorer la **performance de l'officine**.

Praxipharm est un acteur innovant et reconnu du monde pharmaceutique. Nous accompagnons le développement des compétences professionnelles, commerciales et managériales des acteurs de santé grâce à notre offre complète de service et de formations :



DPC (Développement Professionnel Continu)



Médecines naturelles



Communication et management



Santé, cœur de métier

Praxipharm vous propose des solutions personnalisées et vous fait vivre une expérience unique, telles sont nos ambitions !

Afin de satisfaire aux exigences du décret relatif aux organismes de formation, Praxipharm est engagée dans la démarche qualité QUALIOPi, ce qui permet d'obtenir les financements ad hoc dans le cadre d'un plan de développement des compétences.

Certification obtenue en avril 2021



RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :
- Actions de formation

Nos chiffres clés



+ 9500
stagiaires formés



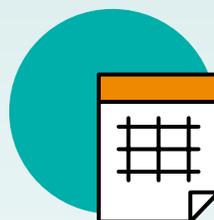
94%
de satisfaction client



20 *formateurs/consultants
partout en France*



50
thèmes de formations



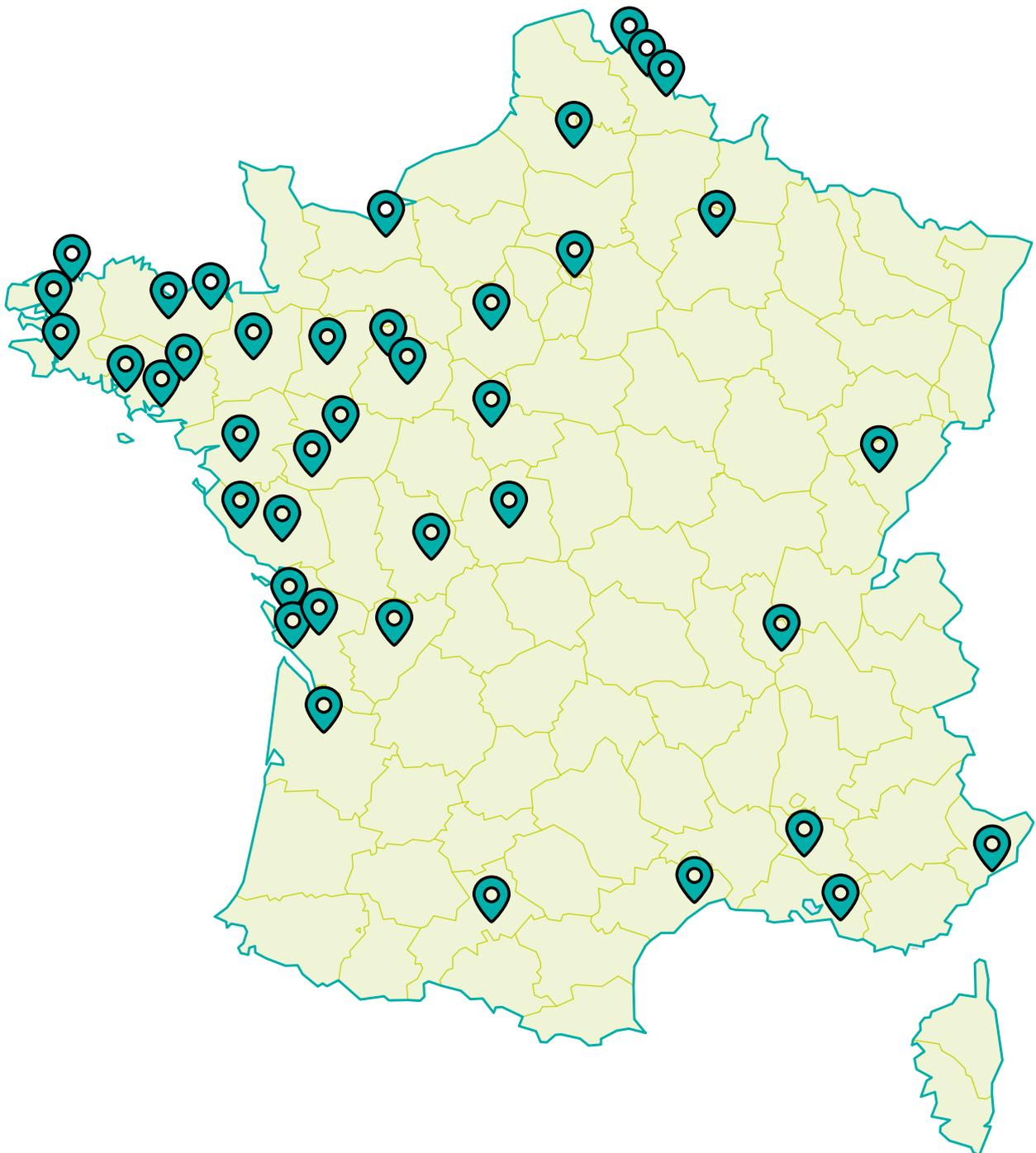
200 *dates par an
selon calendrier
ou sur-mesure*

Organisme de formation professionnelle continue 100 % indépendant,
membre de :



Où sommes-nous présents ?

- Siège basé à Nozay, entre Nantes et Rennes
- Force de vente présente sur tout le territoire national
- Formations présentiellees animées près de chez vous
- Formations in-situ réalisées dans votre officine



Tout savoir sur le DPC PHARMACIE

Caractéristiques du développement professionnel continu



- L'évaluation et l'amélioration des pratiques professionnelles
- Le maintien et l'actualisation des connaissances et des compétences

Processus
d'apprentissage

Processus
d'identification de la
pratique quotidienne

Obligation de suivre au moins **une formation tous les 3 ans** (triennal 2023-2025) dans le cadre de la loi dite **HPST** (Hôpital, Patient, Santé et Territoires) de 2009, puis réformé en 2016

Liste des orientations nationales du développement professionnel continu des professionnels de santé arrêtées par le ministère chargé de la Santé pour :



Optimiser la qualité de la dispensation pharmaceutique pour être LE professionnel de premiers recours



Développer une approche globale et personnalisée pour rester un acteur de la santé de proximité, à la fois relationnelle et géographique



Mettre en place une véritable démarche formation structurée, en prenant en compte les besoins de l'officine et les aspirations des salariés



Renforcer la cohérence et le dialogue au sein de l'équipe pour en faire un outil de management



Actualiser et améliorer ses connaissances, acquérir de nouvelles pratiques afin de contribuer à la réalisation des objectifs de santé publique

Financement des formations



Pharmaciens

Libéraux

Titulaires

Salariés

Adjoints

**Préparateurs
Équipe officinale**



Formation DPC

Minimum de 5 participants (public cible de l'action par session)

Toutes les formations, prioritaires et non prioritaires (selon modalités)

Toutes les formations, prioritaires et non prioritaires (selon modalités)

 **Praxipharm**
s'occupe de votre dossier

Le titulaire
s'occupe de son dossier (avec notre accompagnement)

Le titulaire
s'occupe de son dossier (avec notre accompagnement)

ANDPC

01 48 76 19 05
www.agencedpc.fr

FIF PL

01 55 80 50 00
www.fifpl.fr

OPCO EP

01 53 00 86 00
www.opcoep.fr

Quelles sont les prises en charge possibles ? Pour qui ?

Les pharmaciens titulaires et les salariés de l'officine peuvent bénéficier de financement pour leur formation.

Retrouvez toutes les informations ci-dessous :

Modalités			
Public visé	Pharmaciens Titulaires (obligatoire)	Pharmaciens Titulaires	Pharmaciens adjoints, préparateurs, autres salariés
Types de formations	Actions de DPC validées par l'ANDPC	Formations prioritaires et non prioritaires	Formations prioritaires et non prioritaires
Prise en charge	Selon les critères de financement <i>Dans la limite des fonds disponibles et des plafonds</i>	Selon les critères de financement <i>Dans la limite des fonds disponibles et des plafonds</i>	Selon les critères de financement <i>Dans la limite des fonds disponibles et des plafonds</i>
Types de formation	Présentiel Classe virtuelle	Présentiel Classe virtuelle	Présentiel Classe virtuelle
Durée des actions de formation	Formation d'une durée minimale de 3h soit ½ journée	Formation d'une durée minimale de 3H30 soit une-demi journée	Supérieur ou égale à 4 heures
Inscription	www.mondpc.fr avant le jour de la formation	https://extranet.fifpl.fr/ login au plus tard 10 jours après la formation	www.opcoep.fr
Demande de prise en charge	Réalisé par Praxipharm	Réalisé par le titulaire avec notre accompagnement	Réalisé par le titulaire avec notre accompagnement

Attention, il n'est pas possible de cumuler les prises en charge du FIF PL et de l'ANDPC pour une même formation.

Pas de prise en charge des formations in-situ dans l'officine (dans les locaux de l'entreprise) et des formations en soirée (après 19 h)

Formations – Communication



Les fondamentaux de la stratégie digitale

Les de cette formation

Formation conviviale et pédagogie interactive qui s'adapte aux besoins et attentes de chaque participant avec la mise en pratique de post

Facebook et Instagram

Les stagiaires ont aimé :

*<< Le côté interactif et proche de notre activité >>
Marie-Hélène R, Pharmacien titulaire - 16/06/2023*

*<< La partie critique sur les comptes Instagram >>
Céline C, Préparatrice - 16/06/2023*

Programme

1/ Comprendre les enjeux de la communication digitale pour son officine
Le marketing digital au service du web to store

2/ Les canaux de communication digitaux : site internet, réseaux sociaux, écrans digitaux

3/ Les étapes clés pour définir sa stratégie digitale
Définir vos objectifs de communication, identifier vos cibles prioritaires, respecter la réglementation en matière de communication en officine...

4/ Les différentes fonctionnalités des Réseaux sociaux Facebook et Instagram pour diffuser un contenu de qualité (les types de publication, les règles de rédaction, les périodes de publication, la tonalité, les clés de succès)

Mise en pratique de post Facebook et Instagram



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio ou présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Merchandising à l'officine

Les de cette formation

Maitriser les clés de succès d'un espace de vente agréable et attractif pour le patient

Faire le bon choix par rapport à son environnement et sa typologie d'officine

Les stagiaires ont aimé :

<< La personnalisation de formation et les améliorations à apporter >>

Alexia M, Préparatrice - 17/01/2023

<< La formation est adaptée à chaque typologie d'officine >>

Emilie L, Préparatrice - 21/03/2023

Programme

1/ L'intérêt d'un merchandising optimisé

2/ Le parcours client et l'organisation de l'espace de vente :

- Le zonage
- L'emplacement des univers et familles
- Le balisage

3/ Les techniques d'implantation du linéaire et de mise en place des produits

- Le linéaire en médication familiale, OTC libre accès, parapharmacie
- Les promotions
- Les nouveautés

4/ Application et mises en situation



Public

**pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine**

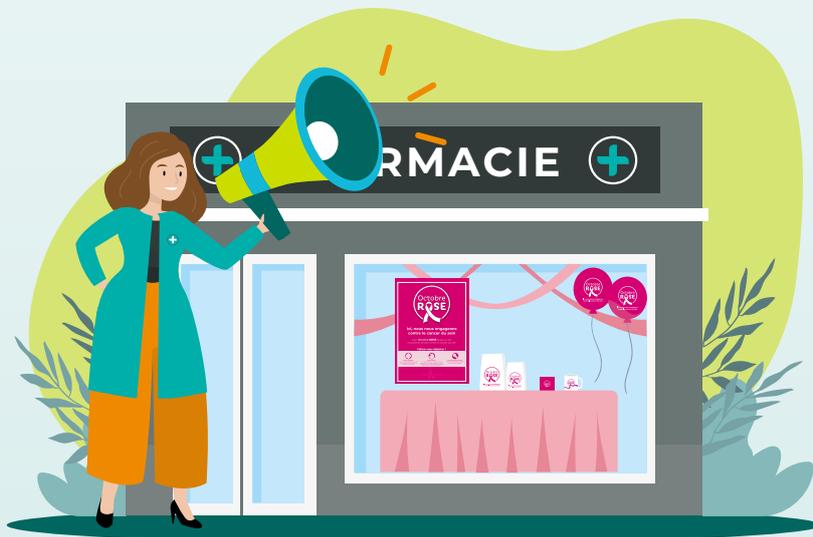


Modalités

7H
Visio ou présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Les animations à l'officine

Les de cette formation

Une formation « clé en main » pour obtenir des astuces et des outils pratiques, toujours en lien avec la réalité sur le point de vente

Une interactivité entre les participants par l'échange

Les stagiaires ont aimé :

<< Le cheminement pour pouvoir réaliser une animation réussie >>

Caroline P, Employée - 14/04/2023

<< Présentation très visuelle et variée avec des exemples sur différentes officines >>

Arouny S, Pharmacien titulaire - 08/06/2023

Programme

1/ Animations à l'officine : les enjeux et les freins – les limites légales

2/ Les différents profils d'animation et leurs objectifs

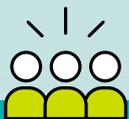
3/ La planification des actions : Les types d'animation à mettre en place selon les campagnes thématiques, les saisons et le profil de l'officine (Application : construire le planning annuel de ses animations)

4/ L'organisation en interne

5/ La communication à l'officine : informer, comment mobiliser les clients, les outils à utiliser

6/ Les animations santé : planifier, organiser et gérer le déroulement d'une journée d'animation

7/ Les animations produits : comment mettre en place les offres saisonnières ? Comment gérer les conséquences sur le merchandising



Public

**pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine**



Modalités

7H
Visio ou présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Mieux communiquer pour mieux conseiller (DISC)

Les de cette formation

Une formation pour gagner en efficacité et en performance relationnelle

Les mots clés à retenir, les mots à éviter pour chaque profil de patient-client

Les stagiaires ont aimé :

*« Formation qui permet d'apprendre à communiquer face aux différents profils des patients/clients »
Nadine R, Préparatrice - 28/06/2022*

*« La formation permet réellement de s'améliorer et de mieux faire notre travail »
Marine P, Préparatrice - 28/06/2022*

Programme

1/ Comprendre les bases de la communication – la perception

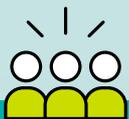
2/ Connaître les différents styles de comportement des patient-clients et savoir s'y adapter

3/ Mettre en œuvre les étapes d'un dialogue réussi

4/ Savoir structurer son conseil, expliquer le traitement proposé, justifier de l'intérêt en termes de bénéfice santé

5/ Connaître les mots à privilégier, ceux à éviter selon le profil de communication du patient-client

6/ S'exercer entre participants pour améliorer la qualité de la prise en charge des patients-clients dans les situations de l'officine les concernant (entretiens pharmaceutiques, éducation thérapeutique, conseils au comptoir...)



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Conseils associés à l'officine

Les de cette formation

Le déroulement de la formation (théorie + pratique) permet d'ancrer durablement la méthodologie afin d'enrichir son conseil dès le lendemain de la formation

Des exemples concrets de fiches conseil

Les stagiaires ont aimé :

*<< Les techniques pour faire un conseil associé, c'est à dire un schéma détaillé à utiliser à chaque fois, et les conseils pour pouvoir répondre aux objections >>
Anaïs M, Préparatrice - 12/05/2023*

*<< Les cas pratiques qui permettent une mise en situation >>
Manon M, Préparatrice - 04/07/2023*

Programme

1/ Méthodologie des conseils associés :
Définition, méthodologie, fiche conseil

2/ Elaboration de trames de fiches conseil selon la méthodologie

3/ Rappel de communication :
Les étapes clés du dialogue , les règles d'une communication efficace et éthique

4/ Mise en pratique :
Résolution en groupes de cas de comptoir,
présentation de conseils associés dans des mises en situations concrètes



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





La communication du manager

Les de cette formation

Un formateur expert en management pour répondre à toutes les questions pratiques des participants

Interactivité entre les participants, étude de situations concrètes de management

Les stagiaires ont aimé :

« Apprendre à reconnaître les différents comportements et en apprendre plus sur moi aussi »

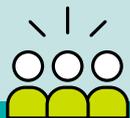
Virginie R, Responsable parapharmacie - 04/10/2022

« Les échanges avec les confrères. Des exemples précis et de notre quotidien »

Alexandre M, Pharmacien titulaire- 04/10/2022

Programme

- 1/ Les compétences du manager dans son environnement
- 2/ Découverte du langage DISC
- 3/ Les attitudes de Marston et leurs caractéristiques
- 4/ Les différents profils de communication (avec la méthode DISC) et leurs besoins
 - Les différents styles de management
 - Les différents profils de collaborateurs
- 5/ Atelier pratique de mises en situation



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **390 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Les outils du manager

Les de cette formation

Un formateur expert en management pour répondre à toutes les questions pratiques des participants

Jeux de rôles : simulations de situations de management pour une intégration totale des outils de la formation

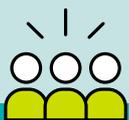
Les stagiaires ont aimé :

*<< Apporte un autre regard sur certaines situations et permet une meilleure communication d'équipe >>
Anne S, Pharmacien titulaire - 08/11/2022*

*<< J'ai appris pleins de choses utiles pour une responsable >>
Virginie R, Pharmacien titulaire- 08/11/2022*

Programme

- 1/ La communication du manager (rappels)
- 2/ Les outils pour gérer les situations les plus courantes
 - Le feedback
 - Les entretiens de management du quotidien (*annonce de décision, remotivation, recadrage, félicitation...*)
 - Méthodologie et exemples
- 3/ Définir des objectifs, déléguer et suivre, méthode SMART
- 4/ Mettre en place des réunions efficaces
- 5/ Atelier pratique de mises en situation



Public

**pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine**



Modalités

7H
Visio

Tarif : **390 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





La RSE à l'officine

nouveauté 2023

Les de cette formation

Réponse aux tournants incontournables de notre société

Enjeux du développement durable abordés à l'échelle de l'officine

Programme

1/ Aménager sa pharmacie éco responsable (réglementation, impacts, chiffres clés, RETEX)

- La qualité de l'air intérieur
- Le nettoyage des locaux
- Les paramètres de l'aménagement/l'éco-construction/rénovation

2/ Améliorer ses consommations d'énergie (réglementation, impacts, chiffres clés, RETEX)

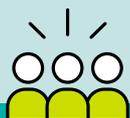
3/ Réduire les déchets (réglementation, impacts, chiffres clés, RETEX)

4/ Développer l'attractivité de l'officine

L'évaluation du bien-être au travail, ce qu'est la QVT et ce qu'elle n'est pas, la résonance RSE envers les futures recrues)

5/ L'ancrage territorial

Identifier l'ensemble des acteurs autour de l'officine avec qui créer des synergies, engager les fournisseurs et sous-traitants dans une démarche responsable et gagnant-gagnant



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



La fresque du climat

nouveauté 2023

Les de cette formation

Comprendre les mécanismes du changement climatique.

Mise en pratique avec un atelier

Avoir envie de passer l'action

Programme

1/ Réflexion

Comprendre les causes et les conséquences du changement climatique de façon ludique à l'aide de cartes à poser dans un ordre de causes à conséquences

2/ Création

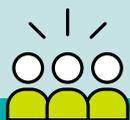
Ancrer la connaissance dans un moment ludique de création collective

3/ Partage

Partager son ressenti ensemble

4/ Actions et leviers

Découvrir les leviers individuels que l'on peut mettre en place pour limiter son impact et se projeter dans l'action



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

3H
Visio

Tarif : **190 € HT**

Pas de prise en charge



Formations – DPC



TROD angine et cystite

Les de cette formation

Atelier pratique pour apprendre le geste TROD angine
Participer à la bonne orientation dans le parcours soins

Les stagiaires ont aimé :

« La qualité de l'intervenant et la pratique du geste »
Valérie C, Pharmacien adjoint - 10/01/2023

« Les échanges et la méthode d'apprentissage »
Stéphanie L, Pharmacien Titulaire - 17/03/2023

Programme

- 1/ Anatomie des voies aériennes supérieures et anatomie, croissance, rôle, ablation des amygdales
- 2/ Définition, modes de contamination, étiologie, durée d'incubation, complications, épidémiologie, diagnostic clinique et microbiologique de l'angine
- 3/ Traitements de l'angine bactérienne et virale.
- 4/ Conseils pratiques : évolution des symptômes d'une maladie hivernale, symptômes et traitements du rhume, d'une toux sèche et d'une toux grasse
- 5/ Exercice pratique : mode d'utilisation, interprétation du TROD angine
- 6/ Mécanismes conduisant à la résistance bactérienne aux antibiotiques ou antibiorésistance, antibiorésistance acquise, conséquences de l'antibiorésistance pour l'homme, lutte et prévention
- 7/ Prise en charge d'une infection urinaire
- 8/ Coordination et prise en charge des soins non programmés



Public

pharmaciens titulaires, adjoints



Modalités

7H
Présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité

Fiche action de DPC, référence n° 13362325005



Prescription des vaccins à l'officine

Les de cette formation

Connaître le contexte réglementaire de la vaccination à l'officine

Maîtriser la prescription à l'officine

Les stagiaires ont aimé :

« J'ai beaucoup apprécié le format e-learning (...) mais surtout la formation visio : formatrice géniale qui a été très claire et a répondu parfaitement à nos interrogations »
Laure D, Pharmacienne adjointe - 21/09/2023

« Formation dynamique, bcp d'échanges, la formatrice pose des questions à tour de rôle donc tout le monde participe (...) Super formation » Céline A, Pharmacienne titulaire - 21/09/2023

Programme

1/ Maladies à prévention vaccinale

Connaître les principaux signes cliniques, modes de transmission, fardeau épidémiologique, populations à risque, vaccin(s) disponible(s) en France, photos des présentations de vaccin, modalité d'injection et de reconstitution

2/ Calendrier des vaccinations

Connaître les principales recommandations du calendrier des vaccinations de l'adulte et de l'enfant
Connaître les principales recommandations vaccinales concernant les professionnels de santé
Rappels sur les principes de la vaccination et les différents types de vaccins

3/ Traçabilité et la transmission de l'information

Connaître les informations relatives à la vaccination à saisir dans le carnet de vaccination du patient
Connaître les différents outils numériques d'enregistrement des vaccinations

4/ Savoir prescrire en pratique

Savoir mener un entretien de manière à recueillir les antécédents médicaux et les traitements en cours
Savoir reconnaître les situations complexes de personnes à orienter vers le médecin



Public

pharmaciens titulaires, adjoints



Modalités

10H30

E-learning + Visio ou
E-learning +présentiel

Tarif : **495 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité

Fiche action de DPC, référence n° 13362325026



Surpoids et obésité – Prise en charge à l'officine

nouveauté 2023

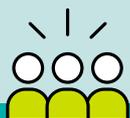
Les de cette formation

Double expertise de notre intervenante : pharmaceutique et nutritionniste

Plan d'actions à votre retour à l'officine

Programme

- 1/ Dépistage précoce et diagnostic du surpoids et de l'obésité infantile
Épidémiologie du surpoids et de l'obésité, définition du surpoids et de l'obésité, dépistage et diagnostic
- 2/ Étiologies et complications liées au surpoids et à l'obésité infantile
Les causes et les complications du surpoids et à l'obésité infantile commune, les obésités secondaires
- 3/ L'équilibre nutritionnel
La prise en charge diététique, l'activité physique, sommeil et rythmes de vie, la chirurgie bariatrique
- 4/ Accompagner les familles dans la prévention du surpoids et de l'obésité
Diagnostic thérapeutique, outils d'éducation à la nutrition et à la parentalité
- 5/ Sensibiliser les pharmaciens aux différents parcours de soin



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio ou présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité

Fiche action de DPC, référence n° 13362325020





Dénutrition des personnes à risque – conseils à l'officine

nouveauté 2023

Les + de cette formation

Nombreuses mises en situations afin de développer les compétences des apprenants

Élaboration de recettes créatives et de fiches conseils de repas équilibrés

Programme

1/ La dénutrition protéino-énergétique

Les différences entre malnutrition, dénutrition, maigreur, les situations à risque de dénutrition sans lien avec l'âge, les situations de dénutrition plus spécifiques de la personne âgée, la dénutrition chez la personne en surpoids ou obèse, définition et prévalence de la dénutrition, complications de la dénutrition, récupération pondérale après une période de restriction calorique, la spirale de la dénutrition

2/ Les modifications liées au vieillissement

Les besoins énergétiques de la personne âgée versus adulte, les modifications physiologiques et métaboliques de la personne âgée, les protéines : atouts et sources, les recommandations nutritionnelles du PNNS 4 pour les personnes âgées

3/ Dépister la dénutrition chez les personnes âgées de plus de 70 ans

Rechercher les situations à risque de dénutrition chez la personne âgée lors du BPM par exemple, surveillance du poids, questionnaire sur l'alimentation, les outils pour repérer, application D-NUT pays de la Loire, ICOP...

4/ Diagnostic de la dénutrition

Les professionnels en charge du diagnostic de la dénutrition, les recommandations diagnostic de la dénutrition chez la personne âgée

5/ Stratégie de prise en charge de la dénutrition chez la personne âgée à l'officine

Les recommandations nutritionnelles de prise en charge de la dénutrition, les conseils alimentaires, la nutrition artificielle, les situations particulières, la place des médicaments adjuvants, la prescription des micronutriments, les parcours



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs de l'officine



Modalités

7H
Visio ou présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité

Fiche action de DPC, référence n° 13362325021



Arrêt du Tabac : dépendances et accompagnement au sevrage

Les de cette formation

Un formateur expert en tabacologie

Formation très concrète qui aborde de nombreux cas de comptoir et situations courantes

Les stagiaires ont aimé :

« Éléments pertinents et convaincants pour le patient »
Cloé L, Préparatrice - 30/05/2022

« Formation intéressante et qui laisse entrevoir la possibilité d'une réelle plus-value dans mon travail auprès de mes patients tabagiques et sous O2 »
Fiona C, Pharmacien adjoint - 18/10/2022

Programme

1/ La sensibilisation aux bienfaits à l'arrêt du tabac, une étape fondamentale dans toute stratégie d'aide à l'arrêt.

Comprendre les généralités, tests de connaissances.

(L'origine des dépendances physique, comportementale et affective, le rôle du cerveau, épidémiologie récente du tabagisme, l'évolution des contraintes, le rôle de l'industrie du tabac et des autres acteurs, les principales substances de la fumée du tabac et leur rôle sur l'organisme, focus sur le monoxyde de carbone et les goudrons, les idées reçues sur le tabac, les formes de tabagisme et les co-addictions, les facteurs aggravants, les mesures d'intoxication et les tests de dépendance et de motivation, les traitements à l'arrêt et le rôle des professionnels de santé, la cigarette électronique, une méthode d'arrêt à part entière ou un piège ?)

2/L'entretien individuel : le praticien va s'efforcer de déterminer la nature du tabagisme de son patient, les caractéristiques de son intoxication et le traitement le mieux adapté à son cas.

Idéalement le praticien devrait remplir un dossier individuel de tabacologie, il est alors possible de proposer au fumeur une stratégie adéquate pour arrêter de fumer. Cette stratégie et le traitement pourront changer dans le temps en fonction de l'évolution du fumeur vers l'arrêt du tabagisme

3/ Étude de cas réels en atelier (les praticiens sont regroupés par 3 à 5 personnes et vont instruire 5 à 6 cas réels)



Public

pharmaciens titulaires, adjoints



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité

Fiche action de DPC, référence n° 13362325019 (modalité classe virtuelle)

Formations – Médecine naturelle



Conseiller les huiles essentielles (découverte)

Les de cette formation

Un formateur expérimenté dans le conseil des huiles essentielles à l'officine

Une formation pour acquérir tous les fondamentaux du conseil en aromathérapie

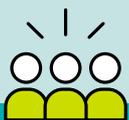
Les stagiaires ont aimé :

*<< Les exemples de synergie >>
Hélène A, Pharmacien adjoint - 14/04/2023*

*<< La formatrice connaît très bien le sujet >>
Elodie T, Préparatrice - 14/04/2023*

Programme

- 1/ Les huiles essentielles : définition et obtention
- 2/ Les huiles essentielles : qualité, normes et législation
- 3/ Composition chimique et propriétés biologiques
- 4/ Formes galéniques en aromathérapie
- 5/ Applications thérapeutiques et conseils à l'officine



Public

**pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine**



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Conseiller les huiles essentielles (perfectionnement)

nouveauté 2023

Les de cette formation

Une formation pratique avec de nombreux cas de comptoir pour développer un conseil sûr et efficace.

Des exemples concrets d'utilisation des huiles essentielles par pathologie avec des préparations pour personnaliser vos conseils.

Programme

1/ Pharmacovigilance et données pharmaco-cliniques

2/ Ateliers pratiques : élaboration de conseils avec les huiles essentielles par pathologies (pathologies infectieuses, ORL, stress/anxiété, digestion, circulation, traumatologie ...)

3/ Huiles essentielles et usage externe : huiles de massage, utilisation cosmétique, principales huiles essentielles utilisables et leurs supports



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



La phytothérapie à l'officine (découverte)

nouveauté 2023

Les de cette formation

Experte passionnée des plantes indépendantes des laboratoires

Conseils simples et pratiques par pathologie

Programme

1/ La phytothérapie : définition et obtention de différentes formes

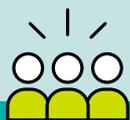
2/ Lien entre la composition chimique et les propriétés biologiques

3/ La législation pour le mélange de plantes sèches (tisane)

4/ Applications thérapeutiques :

- Les pathologies ORL (rhinite, mal de gorge, grippe / état grippal, prévention...)
- Les pathologies de la sphère digestive (diarrhée, constipation...)
- Les troubles du sommeil
- La fatigue fonctionnelle
- Le stress

5/ Nombreuses mises en pratique à travers des cas de comptoir, des conseils associés à partir d'ordonnances...



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





La phytothérapie à l'officine (perfectionnement)

nouveauté 2023

Les de cette formation

Un formateur expert en phytothérapie qui vous prodiguera des conseils concrets et durablement utiles

De nombreux cas de comptoir fréquemment rencontrés pour une utilisation des connaissances dès le lendemain de la formation

Programme

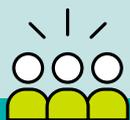
1/ Rappel sur les principales formes galéniques et leurs spécificités

2/ Rappels sur la prise en charge des pathologies ORL et digestives, du stress, de la fatigue fonctionnelle et des troubles du sommeil

3/ Applications thérapeutiques :

- Les douleurs (musculaires, articulaires, dentaires)
- Les troubles féminins (règles douloureuses, cystite, périménopause)
- L'insuffisance veineuse (jambes lourdes, crise hémorroïdaire)
- Les pathologies dermatologiques (acné, couperose...)
- La fonction hépatique
- Les troubles métaboliques (HTA, dyslipidémies)

4/ Nombreuses mises en pratique à travers des cas de comptoir, des conseils associés à partir d'ordonnances...



Public

**pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine**



Modalités

**7H
Visio**

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Les élixirs floraux

Les de cette formation

Une formation pour découvrir et identifier les élixirs floraux avec une formatrice experte

Analyser les besoins émotionnels du moment de votre patient-client et construire le conseil adapté

Les stagiaires ont aimé :

*« L'analyse complète de chaque élixir »
Gaëlla G, Préparatrice - 23/05/2023*

*« La forme pédagogique, claire et précise »
Delphine T, Préparatrice - 23/05/2023*

Programme

1/ Présentation générale

Introduction à la thérapie florale, historique, modes de fabrication

2/ Généralités sur les élixirs floraux

Champ d'action, mode d'action, mécanisme d'action

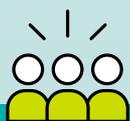
3/ La philosophie des élixirs floraux

4/ La classification des élixirs floraux

Les fleurs de peur (5 fleurs), les fleurs de doute et d'incertitude (6 fleurs), les fleurs d'inquiétude pour le bien-être d'autrui (5 fleurs), les fleurs de manque d'intérêt pour le présent (7 fleurs), les fleurs de découragement (8 fleurs), les fleurs de solitude (3 fleurs), les fleurs d'hypersensibilité aux idées et aux influences (4 fleurs), le composé floral « Situation de crise » ou d'urgence (Rescue anglais)

5/ Présentation succincte de la recherche contemporaine

6/ Cas concrets et questions diverses



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Développer ses conseils en gemmothérapie

Les de cette formation

Des mises en situation afin de développer les compétences des apprenants

Des conseils pratiques à appliquer dès la sortie de la formation, en vue de proposer la gemmothérapie en soutien du terrain ou en situation aigüe

Les stagiaires ont aimé :

*« Les mises en situation pour apporter un conseil et apprendre les bourgeons adaptés »
Marjolaine T, Préparatrice - 21/03/2023*

*« La qualité du contenu »
Nicolas M, Préparateur - 10/07/2023*

Programme

1/ La plante sous sa forme embryonnaire

- Histoire de la gemmothérapie
- La gemmothérapie : toute la puissance du végétal

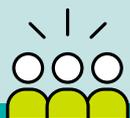
2/ Les formes galéniques

3/ Les conditions d'utilisation, les précautions d'emploi et les contre-indications

4/ Présentation des principaux bourgeons

5/ Les différents tropismes

- Système digestif
- Système respiratoire
- Système ostéoarticulaire
- Système nerveux
- Système cutané
- Système uro-génital



Public

**pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine**



Modalités

**7H
Visio**

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Développer ses conseils en oligothérapie

Les de cette formation

Une mise en place d'un conseil adapté sur les oligo-éléments au comptoir

Des mises en situation afin de développer les compétences des apprenants

Les stagiaires ont aimé :

« Le côté cas pratique, échanger ensemble est très enrichissant, et partager nos connaissances en ouvrant le champ sur d'autres règnes (végétal etc)
Julie .P - Préparatrice - 29/09/2023

Programme

1/ Le rôle des oligo-éléments

- Des catalyseurs biochimiques
- Une action sur le terrain

2/ Les notions de déficiences et de carences

- Impact de l'alimentation sur les apports quotidiens
- Impact de l'assimilation et de l'excrétion

3/ Les différentes préparations sur le marché

4/ Les oligo-éléments unitaires et les associations

5/ Quelques domaines d'application

- Système ostéoarticulaire
- Système nerveux
- Système immunitaire
- Système endocrinien



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Prise en charge naturelle du stress aigu au burn out

nouveauté 2023

Les de cette formation

Complémentarité des médecines naturelles

Connaissances approfondies sur le stress, le mal du XXIe siècle

Programme

1/ Rappels sur le système nerveux

- Structure
- Fonctions
- Organisation
- Histologie du système nerveux
- Communication entre les différents systèmes

2/ Les neurotransmetteurs

- Les différents neurotransmetteurs et leurs fonctions
- Les liens entre l'intestin et les neurotransmetteurs

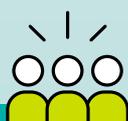
3/ Le stress

- Les Français face au stress : quelques chiffres
- Définition du stress
- Du stress aigu au stress pathologique : les différentes phases d'adaptation
- Du burn-in au burn-out

4/ Les fonctions du sommeil dans la gestion du stress

5/ Les solutions naturelles proposées à l'officine

- Approche synergique des différents compléments naturels
- Alimentation et micronutrition
- Phytothérapie et gemmothérapie
- Aromathérapie et huiles végétales
- Elixirs floraux et eaux florales
- Homéopathie



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio ou présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Prise en charge naturelle des troubles intestinaux

Les de cette formation

Nombreuses mises en situations afin de développer les compétences des apprenants

Connaissances décuplées sur les troubles intestinaux et les conseils à l'officine

Les stagiaires ont aimé :

*< Les conseils alimentaires et micronutrition >
Laetitia. B, Préparatrice - 19/10/2023*

Programme

1/ Anatomie du système digestif

- Introduction
- Les acteurs de la digestion haute
- Les acteurs de la digestion basse

2/ Physiopathologie du système digestif

3/ Les liens entre l'intestin et le cerveau

- L'écosystème intestinal
- La dysbiose intestinale
- L'hyperperméabilité intestinale
- Les troubles digestifs en lien avec le stress et l'anxiété

4/ Les principaux troubles intestinaux

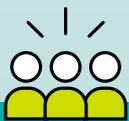
- Les troubles intestinaux aigus et fréquents :
- constipation, diarrhées et ballonnements
- La colopathie fonctionnelle

- Les maladies Inflammatoires chroniques de l'intestin (MICI)
- Les intolérances et les allergies alimentaires
- Les conséquences extra-digestives

5/ Les solutions naturelles proposées à l'officine

- Alimentation et micronutrition
- La phytothérapie et la gemmothérapie
- Les huiles essentielles
- Les élixirs floraux et eaux florales
- Les huiles végétales
- L'homéopathie

6/ Etudes de cas à l'officine



Public

**pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine**



Modalités

7H
Visio ou présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Les étapes clés d'un conseil réussi en dermocosmétique

Les de cette formation

Une méthodologie sûre et efficace pour savoir gérer tous types de demandes en dermocosmétique et développer un conseil « actif » à l'officine

Données et informations sur le marché de la dermocosmétique

Les stagiaires ont aimé :

« L'accompagnement pour la prise en charge des conseils, les études de cas »

Camille F, Préparatrice- 23/03/2023

« Intervenante de qualité, interactions, schémas détaillés, étude de cas »

Manon C, Acheteuse conseil- 23/03/2023

Programme

1/ Rappels sur la peau

2/ Le conseil en dermocosmétique : les étapes pour réussir

- Comprendre la demande et les attentes d'un(e) client(e) en dermocosmétique
- Adopter son attitude et sa gestuelle
- Rédiger une « ordonnance beauté »

3/ Savoir présenter son conseil et argumenter

4/ Cas de comptoir



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité

Formations – Cœur de métier



Du désir de grossesse à l'accouchement

Les de cette formation

Formation très pratique qui vous permettra de conseiller la femme enceinte en toute sécurité

Formation très concrète qui aborde de nombreux cas de comptoirs et situations courantes

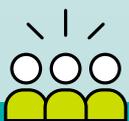
Les stagiaires ont aimé :

« Intervenante intéressante, formation plutôt ludique !!! »
Chloé M, Préparatrice - 05/04/2023

« Les différents conseils que l'on peut apporter »
Sandrine P, Préparateur, Préparatrice - 05/04/2023

Programme

- 1/ Connaître les étapes de la conception à la grossesse
- 2/ Connaître la physiologie de la grossesse
- 3/ Maîtriser la pharmacocinétique de la grossesse
- 4/ Connaître les étapes à suivre pour l'entretien femme enceinte
- 5/ Savoir les besoins nutritionnels de la femme enceinte
- 6/ Connaître la listériose et la toxoplasmose
- 7/ Maîtriser la prise en charge à l'officine de la femme enceinte (maux liés à la grossesse, pathologies courantes, prévention tabac)



Public

**pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine**



Modalités

**7H
Visio**

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Le conseil en pédiatrie – premier soins et maux courants

Les de cette formation

Formation très pratique qui vous permettra de conseiller la maman pour le bien-être et la santé de son enfant

Renforce votre position de spécialiste

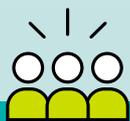
Les stagiaires ont aimé :

« L'échange avec la formatrice et les autres participants et les supports mis à disposition »
Barbara G, Préparatrice - 15/06/2023

« Les résumés sous forme de tableaux très concis »
Alexandre B, Préparateur - 07/04/2023

Programme

- 1/ Les étapes du développement de l'enfant
- 2/ L'alimentation de 0 à 3 ans
- 3/ L'hygiène et les soins du nouveau-né
- 4/ Les maux du nourrisson bénins les plus fréquemment rencontrés
- 5 / Le calendrier vaccinal



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio ou présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Le conseil en pédiatrie – pathologies courantes

Les de cette formation

Formation qui vous permet de revoir les éléments essentiels de sémiologie, physiologies infantiles et la prise en charge médicamenteuse des enfants

Formation très concrète qui aborde de nombreuses ordonnances et situations courantes

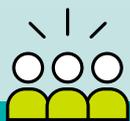
Les stagiaires ont aimé :

« Intervenante intéressante, formation plutôt ludique !!! »
Chloé M, Préparatrice – 05/04/2023

« Les différents conseils que l'on peut apporter »
Sandrine P, Préparateur, Préparatrice – 05/04/2023

Programme

- 1/ Les rappels sur les bases du module Découverte
- 2/ Test des connaissances
- 3/ Les pathologies du nourrisson (digestives, cutanées, ORL...)
- 4/ Les traitements
- 5/ Les cas de comptoir



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio ou présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Anticancéreux oraux à l'officine

Les de cette formation

Déployer une bonne méthodologie d'entretiens pharmaceutiques

Outils pour refuser la fatalité et agir contre le cancer

Les stagiaires ont aimé :

<< La gentillesse qui en émane, et le fait de pouvoir aider les patients qui sont dans le besoin mais qui ne le disent pas forcément >> Floriane J, Pharmacien adjoint - 19/06/2023

<< Le rappel des différentes classes d'anticancéreux : mécanismes d'action et les effets indésirables. >> Nadia C, Pharmacien adjoint - 19/05/2022

Programme

1/ Acquérir des informations générales sur le cancer (faciliter la transmission d'informations au grand public)

2/ Maîtriser les différents événements de santé publique et les diverses actions que peuvent appliquer le pharmacien pour participer à la prévention des cancers en France

3/ Comprendre le parcours de soins d'un patient cancéreux (mieux appréhender son accueil à l'officine et intégrer le pharmacien dans ce parcours afin qu'il identifie les missions relevant de ses compétences)

4/ Identifier la place des ACO dans l'arsenal thérapeutique, les principales classes et mécanismes d'action pour permettre une meilleure explication du fonctionnement du traitement au patient

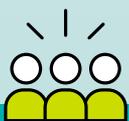
5/ Expliquer le contexte de délivrance des anticancéreux oraux à l'officine ainsi que l'environnement quotidien dans lequel évolue le patient sous anticancéreux oraux

6/ Identifier et analyser les différents effets indésirables et interactions liés à chaque famille d'ACO (ainsi que les soins de support et conseils associés afin de mieux informer, conseiller et orienter le patient)

7/ Approfondir les conseils associés à la délivrance et s'approprier les outils mis à la disposition du pharmacien (afin de permettre un bon usage des anticancéreux oraux, sécuriser la prise médicamenteuse et favoriser l'adhésion au traitement)

8/ Mettre en œuvre les entretiens pharmaceutiques spécifiques aux patients sous anticancéreux oraux (optimiser les échanges au cours de ces derniers et favoriser la bonne compréhension et le bon usage du traitement)

9/ Maîtriser les fondamentaux de la communication pour permettre d'installer une relation de confiance entre le pharmacien et les patients



Public

pharmaciens titulaires, adjoints, préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Biomédicaments et biosimilaires

Les de cette formation

Formation basée sur une pédagogie adaptée aux besoins des équipes officinales

Éléments théoriques pragmatiques

Les stagiaires ont aimé :

« La simplicité et la richesse des échanges avec le formateur et les autres membres de la formation »
Stéphane H, Pharmacien adjoint - 29/06/2023

« Au-delà du contenu strict, l'accessibilité de l'intervenant et la possibilité d'échanger ouvertement sans jugements. »
Claire D, Pharmacien adjoint - 29/06/2022

Programme

1/ Biomédicaments

- Historique et mode de fabrication
- Réglementation
- Enjeux des biothérapies

2/ Médicaments biosimilaires

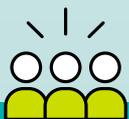
- Historique
- Parallèle entre biosimilaires et génériques
- Réglementation et évaluation de ces médicaments

3/ La place des biosimilaires à l'officine

- Concept d'interchangeabilité et de substitution
- Liste de référence des groupes biologiques similaires
- Les biosimilaires à l'officine : pathologies concernées et indications

4/ Les biosimilaires en pratique

- Enjeux des biosimilaires pour le patient et gestion du traitement par le patient
- Cas pratique Polyarthrite Rhumatoïde
- Cas pratique Diabète



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs, autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Bilan partagé de médication

Les de cette formation

Formation très pratique qui vous permettra de vous exercer à la pratique de l'entretien de recueil d'informations, l'analyse des traitements, l'entretien conseil et le suivi d'observance

Formation qui s'adapte aux besoins et attentes de chaque participant, dans un climat de travail favorisant

Les stagiaires ont aimé :

*<< Présentation claire, précise et bien documentée dans une ambiance calme >>
Carole G, Pharmacien titulaire - 06/04/2023*

*<< Le côté pratique de la formation (jeu de rôle, questionnaire, outils...) >>
Mathilde E, Pharmacien adjoint - 06/04/2023*

Programme

1/ Alerter le pharmacien d'officine des conséquences de l'iatrogénie et du défaut d'observance en France chez les patients polymédiqués de plus de 65 ans pour l'impliquer dans la mise en place des BPM

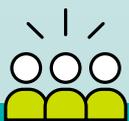
2/ Maîtriser les principes du BPM par le pharmacien d'officine pour les réaliser selon l'arrêté du 9 mars 2018 portant approbation de l'avenant 12 à la convention nationale du 4 mai 2012, organisant les rapports entre les pharmaciens titulaires d'officine et l'assurance maladie

3/ Identifier les facteurs de risque liés à l'âge favorisant la iatrogénèse médicamenteuse pour la prévenir et adapter les traitements

4/ Intégrer par le pharmacien d'officine l'iatrogénie des principales classes pharmacologiques utilisées chez la personne âgée pour être efficace lors de la phase d'analyse des traitements

5/ Communiquer autour du BPM pour favoriser l'adhésion des prescripteurs et des patients et utiliser les techniques d'entretien pour mener une phase de recueil d'information optimale

6/ S'entraîner au BPM avec des cas pratiques et des jeux de rôles pour acquérir le savoir-faire et le savoir-être



Public

**pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs de l'officine**



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Le risque iatrogène chez la personne âgée

Les de cette formation

Formation très concrète qui aborde de nombreux cas de comptoirs et situations courantes

Formation très pratique qui vous permettra de reconnaître tous les signes d'une interaction médicamenteuse afin de conseiller et d'orienter les personnes âgées dans leur parcours de soin

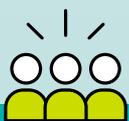
Les stagiaires ont aimé :

*<< La disponibilité et explications de l'intervenant >>
Sophie A, Pharmacien adjoint- 06/10/2022*

*<< Les notions abordées sont accessibles. >>
Christelle P, Préparatrice - 06/10/2022*

Programme

- 1/ Les effets du vieillissement de l'organisme sur l'activité et la toxicité des médicaments
- 2/ L'environnement de la personne âgée :
 - Les situations à risque et les facteurs défavorables
 - Prévenir un changement d'état
 - Détecter les causes d'inobservance
 - Améliorer la prise en charge du patient : les orienter (associations, administration, parcours de soin...)
- 3/ Les risques iatrogènes :
 - Les principales interactions médicamenteuses et les facteurs de risques chez la personne âgée
- 4/ Les principales classes thérapeutiques à risque iatrogène et les conseils adaptés à ces traitements



Public

**pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs de l'officine**



Modalités

**7H
Visio**

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Prise en charge des plaies, stomies et incontinence

nouveauté 2023

Les de cette formation

Formation innovante sur un thème cœur de métier

Cas pratiques afin de développer les compétences des apprenants

Programme

1/ Les plaies

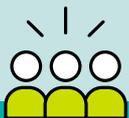
- Rappel anatomique et physiologique de l'escarre
- Facteurs et évaluation des risques d'escarres
- Les dispositifs de prévention
- Une prise en charge globale
- Les pansements
- Autres traitements
- La prise en charge des pansements

3/ Les stomies exonérantes

- Les entérostomies
- Les urétérostomies
- Les appareillages
- Les conseils

2/ L'incontinence urinaires

- Rappel anatomique
- Les différents types d'incontinence
- Les traitements curatifs
- Les traitements palliatifs



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs de l'officine



Modalités

7H
Visio ou présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Diététique et micronutrition liées au sport

Les de cette formation

Une formation dispensée par une formatrice professionnelle, maîtrisant parfaitement le conseil en micronutrition chez le sportif

Résolution de nombreux cas issus de situations réelles, pour faciliter le conseil au comptoir

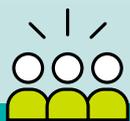
Les stagiaires ont aimé :

« Une formation simple et claire, rappel des bases de l'alimentation, besoins plus spécifiques du sportif, différents mécanismes au niveau de l'organisme sollicités lors de l'effort »

Angèle G., Préparatrice- 28/02/2023

Programme

- 1/ Notions utiles de diététiques nécessaires dans l'exercice de l'activité officinal
- 2/ Outils de l'équilibre alimentaire et conseils diététiques pour les différents repas de la journée
- 3/ Physiologie de l'activité physique : dépenses énergétiques, recommandations
- 4/ Connaissances sur la prescription d'activité physique par le médecin
- 5/ Principales causes des pathologies, facteurs de risques associés et complications
- 6/ Bases de la communication



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs et autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Comprendre et conseiller les compléments alimentaires

Les de cette formation

Une formation dispensée par un diététicien nutritionniste clinicien : résolution de nombreux cas issus de situations réelles pour favoriser le conseil au comptoir

Une pédagogie active favorisant la participation de chacun et les échanges entre participants

Les stagiaires ont aimé :

« J'ai bien aimé le rythme et la qualité de la formatrice qui explique bien les choses. C'est une formation qui ne pousse pas à vendre juste pour vendre mais plus sur le bénéfice pour le patient »

Rémi T, Préparateur - 22/03/2022

Programme

1/ Facteurs déséquilibrant l'alimentation et conséquences nutritionnelles

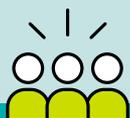
2/ Sources, rôles et besoins nutritionnels des macronutriments (*protéines, lipides, glucides*)

3/ Sources, rôles et besoins nutritionnels des principaux micronutriments (*vitamines, minéraux, acides aminés, acides gras, probiotiques, prébiotiques, fibres ...*)

4/ Le dialogue au comptoir : identifier et comprendre la demande d'un client en officine vis-à-vis d'un complément alimentaire, justifier la prise d'un complément alimentaire à partir de sa composition

5/ Micronutrition : Quand ? Comment ? Pour qui ?

6/ Cas pratiques à partir d'ordonnances



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs de l'officine



Modalités

7H
Visio

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité





Matériel médical et aides techniques

Les de cette formation

Les + de cette formation :
Formateur expert en matériel médical

Ateliers de manipulation afin de se familiariser
avec les différents matériels et dispositifs

Les stagiaires ont aimé :

Ce que les stagiaires ont le + aimé :
« Bonne présentation du matériel médical »
Véronique J, Préparatrice – 23/06/2022

« Manipulation des différents matériels et aide à répondre
aux besoins des patients »
Cyrille B, Pharmacien adjoint – 23/06/2022

Programme

1/ Le maintien à domicile
Connaitre la place du handicap locomoteur dans le
maintien à domicile : épidémiologie, coût...

2/ L'appareil locomoteur
Connaitre les pathologies : AVC et hémiparésie,
paraplégie, tétraplégie, autres handicaps
neurologiques, orthopédiques...

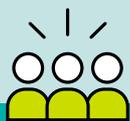
3/ Le matériel médical et les aides techniques :
réglementations

4/ Sensibiliser le stagiaire sur la matériovigilance :
le pharmacien et ses obligations, le prestataire, le
fabricant, les déclarations

5/ Le matériel médical et les aides techniques

6/ Ateliers :

- Le lit médicalisé
- Les aides aux déplacements et transferts
- Les fauteuils roulants



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs et autres salariés de l'officine



Modalités

7H
Présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Urgences et soins de 1er secours

Les de cette formation

Formation animée par un pharmacien d'officine qui est également sapeur-pompier pour une formation pratique qui répond aux besoins des officinaux

Formation très pratique avec un temps conséquent consacré à la pratique des gestes de premiers secours

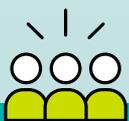
Les stagiaires ont aimé :

« Les cas pratiques – massage cardiaque, PLS, plaies, brûlure, morsures ... »
Anaëlle – Pharmacienne – 28/09/2023

« Les bons gestes en détails »
Tifenn M – Pharmacien titulaire – 28/09/2023

Programme

- 1/ Protéger la victime et les secouristes
- 2/ La réalisation d'un bilan éclairé et adapté
- 3/ La transmission de l'alerte
- 4/ Réaliser les gestes de secours face à une personne avec ou sans matériel pour une victime :
 - D'une obstruction des voies aériennes
 - D'un saignement abondant
 - D'une perte de connaissance
 - En arrêt cardiaque
 - D'un malaise
 - D'un traumatisme
 - D'une intoxication
- 5/ Les connaissances de base pour mieux détecter une urgence médicale ou donner un conseil de qualité
- 6/ La trousse d'urgence de l'officine



Public

pharmaciens titulaires, adjoints,
préparateurs de l'officine



Modalités

7H
Présentiel

Tarif : **330 € HT**

Prise en charge possible par les organismes financeurs sous réserve d'éligibilité



Notes :

Lined area for notes with horizontal dashed lines.

Notes :

A series of horizontal dashed lines for writing notes.



Notes :

A series of horizontal dashed lines for writing notes.



À très bientôt



Contactez-nous pour découvrir
l'intégralité de nos prestations,
construire ensemble votre
projet, ou scannez le QR code
02 28 03 00 00